



BEXTIO IA POUR LES ENTREPRISES — Capability Statement V1.0

Capability Statement

Aider les entreprises africaines à transformer connaissance, données, processus et équipes en capacités augmentées.

BEXTIO

Document public • Version française • Terminologie internationale maintenue lorsqu'elle est standard.

Référence / Reference: BXT-BIZ-CAP-001-FR • V1.0 • Octobre / October 2026

bextio.ci • direction@bextio.ci • Abidjan, Côte d'Ivoire

1. Mission et problèmes traités

Notre approche commence par le travail réel. Pas par la technologie.

BEXTIO aide les entreprises à identifier les usages IA qui peuvent réellement améliorer leur fonctionnement, organiser leur connaissance, augmenter les équipes et tester des solutions mesurables avant scale-up.

Le point de départ est un problème opérationnel observable : temps perdu, information difficile à retrouver, qualité irrégulière, suivi commercial incomplet, reporting lent ou dépendance à quelques personnes.

- Connaissances dispersées et documents difficiles à retrouver.
- Processus manuels, répétitifs ou difficiles à mesurer.
- Suivi commercial et service client irréguliers.
- Reporting lent et décisions préparées avec des informations fragmentées.
- Outils multiples, données incomplètes et dépendance à quelques experts.

2. Capabilities BEXTIO

Des capacités concrètes, reliées aux processus et à la mesure.

- Business AI Diagnostic : identifier problèmes, processus, données, utilisateurs et opportunités prioritaires.
- Augmented Knowledge Base : structurer documents, procédures et savoir métier pour une recherche sourcée.
- Business AI Agents : assistants pour ventes, opérations, service client, direction et fonctions support.
- Progressive Automation : commencer par l'assistance, augmenter l'automatisation seulement après preuve.
- 30–90 Day Pilots : tester une hypothèse sur un périmètre limité avec baseline et métriques.
- ROI Measurement : mesurer temps, coût, qualité, capacité, revenus, adoption et risque.

3. Cas d'usage et méthode

BEXTIO privilégie les cas d'usage mesurables et réversibles.

- Préparation commerciale et suivi de prospects.
- Recherche documentaire et synthèse de dossiers.
- Service client de premier niveau fondé sur des informations validées.
- Extraction et contrôle de complétude de documents.
- Reporting narratif et préparation de réunions.
- Assistant dirigeant pour synthèse, décisions ouvertes et suivi.
- Analyse opérationnelle et détection d'anomalies.
- Formation interne à partir du corpus de l'entreprise.

4. Engagement et prochaine étape

PROBLÈME → PROCESSUS → DONNÉES → USAGE IA → TEST → MESURE → DÉCISION

Un premier engagement peut commencer par un échange de cadrage, un Business AI Diagnostic ou un pilote 30–90 jours. L'objectif n'est pas de déployer l'IA partout, mais d'apprendre rapidement où elle crée une amélioration réelle.

- Connaissance : créer une base de connaissances augmentée.
- Ventes : améliorer préparation, suivi et relances.
- Opérations : réduire friction, délais et erreurs.
- Direction : améliorer synthèse, visibilité et suivi.

PROCHAINE ÉTAPE

Découvrir BEXTIO IA pour les entreprises : </entreprises/>

NOTE

Ce document est une présentation méthodologique non contractuelle. Toute mission doit être adaptée au secteur, au droit applicable, aux données, aux exigences de sécurité et au contexte de l'organisation.